



(https://de.gsk.com/de-de/)



Market Access New Products Manager (m/w/d) Oncology Full-Time, Munich, Bavaria, Germany

Share this job

Why us

What we do

How we do it

Start a career with purpose

GSK is a place where outstanding people do amazing things. As a science-led global healthcare company, we exist to help people do more, feel better, live longer.



Competitive base salary



Annual bonus based on company performance



Flexible working options available for most roles



Learning and career development

Zurück

Market Access New Products Manager (m/w/d) Oncology

Standort: Munich, Germany

Kategorien: Commercial

Anfrage-ID-Nr.: 287056



Diesen job teilen

Job-beschreibung

Standort: Munich - Office

Datum: Apr 26 2021

Ihre Hauptaufgaben und Verantwortlichkeiten:

- Verantwortlich für die kommerzielle Betreuung und Sicherstellung des Marktzugangs unserer Pipelineprodukte im Bereich Onkologie
- Erstellung von Preisannahmen, Forecasts, Early Commercial und der Market Access Strategie
- Vertretung deutscher Anforderungen und Ziele hinsichtlich neuer Indikationen, Studien und Studiendesigns von Pipelineprodukten
- Enge Verzahnung mit der globalen Commercial Therapy Areas, bspw. mit MCLs, Market Access Teams und MDLs
- Interaktionen mit dem Gemeinsamen Bundesausschuss (G-BA) bezüglich früher Beratungen von Studienplanungen

Ihre Erfahrungen, Kompetenzen und Qualifikation:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches, gesundheitsökonomisches oder medizinisch/naturwissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Jahre Berufserfahrung wünschenswert
- Erfahrung idealerweise im globalen und lokalen Market Access, Commercial oder Medical
- Ausgezeichnete Kenntnisse in der Kommerzialisierung von Pipelineprodukten im Bereich Onkologie
- Sehr gutes analytisches sowie strategisch-konzeptionelles Denken
- Hohe Durchsetzungsfähigkeit, Eigeninitiative und Selbständigkeit
- Integrationsfähigkeit und kommunikative Kompetenz
- Sehr gute Networking-Fähigkeiten und hohe Lernbereitschaft
- Ausgezeichnete Deutsch- sowie Englischkenntnisse in Wort und Schrift

GSK ist ein Arbeitgeber, der sich für Gleichberechtigung und gegen Diskriminierung am Arbeitsplatz einsetzt. Alle qualifizierten Bewerber erhalten dieselbe Bezahlung für gleiche Tätigkeit, und zwar unabhängig von Herkunft, Hautfarbe, Nationalität, Religion, Geschlecht,

Schwangerschaft, Familienstand, sexueller Orientierung, Geschlechtsidentität/-präsentation, Alter, Behinderung, genetischen Informationen, Militärdienst sowie vom Status eines geschützten Veteranen oder von einem anderen staatlichen Schutzstatus.

Wichtiger Hinweis für Arbeitsvermittlungsunternehmen/-agenturen

GSK akzeptiert keine Empfehlungen von Arbeitsvermittlungsunternehmen und/oder Arbeitsvermittlungsagenturen für die auf dieser Website ausgeschriebenen freien Stellen. Alle Arbeitsvermittlungsunternehmen/-agenturen müssen sich an die Abteilung für gewerbliche und allgemeine Beschaffung/Personalabteilung von GSK wenden, um die schriftliche Einwilligung einzuholen, bevor sie GSK Bewerber empfehlen. Der Erhalt einer schriftlichen Einwilligung ist Voraussetzung für jegliche Vereinbarung (sowohl mündlich als auch schriftlich) zwischen dem Arbeitsvermittlungsunternehmen/der Arbeitsvermittlungsagentur und GSK. Falls diese Genehmigung nicht erteilt wurde, wird davon ausgegangen, dass sämtliche Handlungen des Arbeitsvermittlungsunternehmens/der Arbeitsvermittlungsagentur ohne die Zustimmung von GSK oder ohne eine vertragliche Vereinbarung mit GSK unternommen wurden. Aus diesem Grund haftet GSK nicht für irgendwelche Gebühren, die aus solchen Handlungen oder aus Empfehlungen von Arbeitsvermittlungsunternehmen/-agenturen.

für die auf dieser Website ausgeschriebenen freien Stellen entstehen.

Hinweis: Wenn Sie eine in den USA zugelassene medizinische Fachkraft sind oder eine medizinische Fachkraft nach den Gesetzen des Bundesstaates, der Ihre Zulassung ausgestellt hat, muss GSK unter Umständen die Kosten erfassen und melden, die GSK für Sie entstehen, falls Sie zu einem Bewerbungsgespräch eingeladen werden. Diese Erfassung von geldwerten Vorteilen ist notwendig, um sicherzustellen, dass GSK alle bundes- und einzelstaatlichen Transparenzanforderungen der USA erfüllt. Weitere Informationen finden Sie auf der Website von GSK über Transparenzberichterstattung For the Record (<http://fortherecord.payments.us.gsk.com/content/hcppaymenttransparency/en/hcppayments/payments.html>).

(https://gsk.wd5.myworkdayjobs.com/de-de/GSKCareers/Bewerben/job/Munich---Office/Market-Access-New-Products-Manager--m-w-d--Oncology_287056-2/apply)

[de/sitemap/](#))

[de/impressum/](#))

[\(https://de.gsk.com/de-de/nutzungsbedingungen/\)](https://de.gsk.com/de-de/nutzungsbedingungen/)

Datenschutzerklärung
(<https://de.gsk.com/de-de/datenschutzerklaerung/>)

Cookies (<https://de.gsk.com/de-de/cookie/>)

Allgemeine
Einkaufs-/Verkaufsbedingungen
(<https://de.gsk.com/de-de/allgemeine-einkaufsverkaufsbedingungen/>)

Zusammenarbeit mit Dritten
(<https://de.gsk.com/de-de/zusammenarbeit-mit-dritten/>)



(<https://www.facebook.com/GSK>)



(<http://www.flickr.com/photos/glaxosmithkline>)



(<http://www.linkedin.com/company/glaxosmithkline>)



(<https://www.instagram.com/gsk/>)

© 2021 GlaxoSmithKline Group of Companies. Alle Rechte vorbehalten.
Die Inhalte dieser Website sind für die Benutzer aus Deutschland bestimmt.