



Wir glauben daran, dass die bestmögliche **Versorgung onkologischer Patienten** in ihrer Nähe – und damit ambulant – erreicht wird. Deswegen machen wir uns gemeinsam stark für die langfristige Erhaltung der wohnortnahen, ambulanten Onkologie.

Das junge und unternehmerische „MVZ“ Team baut ein **innovatives Netzwerk aus Medizinischen Versorgungszentren** auf. Hand in Hand mit Onkologen verfolgen wir stetig neue Opportunitäten, um Krebspatienten bestmöglich zu versorgen. Zur Verstärkung unseres wachsenden Teams suchen wir in **Unterföhring bei München** in Vollzeit oder Teilzeit einen

Netzwerk Manager MVZ (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Integration und Betreuung der akquirierten onkologischen MVZ
- Aufbau des Netzwerks im Buy-and-Build Konzept
- Entwicklung, Planung und Umsetzung strategischer Ziele für den Geschäftsbereich MVZ
- Eigenverantwortliches Management von Projekten (z.B. Entwicklung von Shared Services, Innovationstransfer zwischen Praxen, Prozessoptimierung)
- Betreuung der Ärzte für wirtschaftliche Fragestellungen
- Direkte Berichtserstattung an die Bereichsleitung und Geschäftsführung (Perspektivischer) Aufbau und Leitung eines Teams im Rahmen der geplanten Akquisitionen
- Enge Zusammenarbeit mit Ärzten, M&A Team und Support Funktionen

Ihre Qualifikation:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft, Gesundheitsökonomie oder vergleichbares Studium
- Mind. 2-3 Jahre Berufserfahrung in einer Unternehmensberatung, im Bereich Private Equity und/oder in einem Start-up, ideal mit Projekterfahrung im Gesundheitswesen
- Fähigkeit, Projekte klar zu strukturieren und alle Beteiligten, intern wie extern, optimal zu integrieren
- „Hands-on“-Mentalität und Lösungsorientierung
- Proaktive und umsetzungsstarke Persönlichkeit mit dem Anspruch, Verantwortung zu übernehmen
- Dienstleistungsmentalität, Flexibilität und Einsatzbereitschaft für vielfältige, neue und herausfordernde Aufgaben
- Leidenschaft sowie Teamfähigkeit und soziale Kompetenz
- Reisebereitschaft

Sie möchten mehr über das Arbeiten bei Omnicare erfahren?

- Mitaufbau eines neuen Geschäftsbereichs in einem sehr schnell wachsenden und dynamischen mittelständischen Pharmaunternehmen mit attraktiven Benefits
- Familiäres Umfeld mit starkem Lern- und Entwicklungspotential in einem Team aus Beratern und Investment Bankern (z.B. McKinsey und goetzpartners)
- Flache Hierarchien, eigenverantwortliches Arbeiten mit Top Management „Exposure“ (täglicher Austausch mit dem CEO und Gründer)

Lesen Sie, was unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter über ihren Arbeitsplatz sagen: www.omnicare.de/karriere

Spricht Sie diese Herausforderung an?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerbung@omnicare.de

Bei Fragen steht Ihnen Frau Caroline Rubner unter der Nummer **089 411 896-1643** gerne zur Verfügung.

Jetzt bewerben